

## **Zoom d'équipe du 28 avril 2025**

### **Les objections face à Atomy**

#### **Idées de réponses**

##### **"J'ai pas le temps."**

Et je comprends. On court tous après le temps.

Mais tu prends bien un moment pour faire tes courses, non ?

Alors imagine : au lieu d'aller en magasin ou de commander ailleurs, tu passes simplement par ta propre boutique en ligne, gratuite, ouverte 24h/24, et tu y achètes les produits que tu utilises déjà.

Tu ne changes pas tes habitudes, tu les optimises.

Et chaque achat te rapporte des points de fidélité qui peuvent t'amener un revenu complémentaire, voire passif.

Franchement, c'est juste du bon sens.

##### **"C'est trop cher."**

Je comprends aussi cette réaction. On fait toutes attention à nos dépenses.

Mais laisse-moi t'expliquer : chez Atomy, les produits sont d'une qualité haut de gamme, souvent comparables — voire supérieurs — à ceux des grandes marques... sauf que les prix sont ultra accessibles.

Par exemple, un dentifrice à 18,50 €, ça peut sembler élevé... sauf que c'est 1 kg de produit.

Pour une personne seule, ça dure entre 2 et 3 ans !

Tu vois, ce n'est pas cher, c'est juste intelligent.

Et en prime, tu accumules des points qui t'ouvrent les portes d'un revenu passif.

##### **"Ça ne m'intéresse pas."**

Ok, aucun souci. Mais j'aime bien comprendre : qu'est-ce qui ne t'intéresse pas exactement ?

Parce que je ne te demande pas de vendre, ni de recruter, ni d'investir.

Je te propose juste ta propre boutique en ligne, à zéro coût, où tu peux commander ce que tu consommes déjà : hygiène, beauté, bien-être...

Et à chaque achat, tu gagnes des points, tu avances, et tu peux même générer un revenu passif, sans forcer.

Tu fais des achats en ligne ? Alors pourquoi ne pas en faire pour toi, et plus pour les grandes enseignes ?

Et si tu es curieuse, va jeter un œil à la gamme Absolute d'Atomy : c'est de la K-Beauty de très haut niveau, souvent comparée à des marques comme Lancôme ou YSL, pour une fraction du prix.

### **"Je n'aime pas vendre."**

Moi non plus. Et ici, je ne te parle pas du tout de vente.

Je ne vends rien.

Je consomme des produits qui me plaisent, je les commande dans ma propre boutique, je suis satisfaite... et parfois je partage l'info avec des gens autour de moi.

C'est ça, Atomy.

Ce n'est pas un MLM de vente.

C'est un MLM de consommation intelligente.

Tu consommes, tu es contente, tu partages, et tu crées un revenu complémentaire sans pression.

Et si jamais un produit ne te convient pas ? Tu peux le retourner et être remboursée.

Chez Atomy, la satisfaction client est une priorité.

Tu imagines aller rapporter un dentifrice à ton supermarché parce que tu n'aimes pas le goût ?

Ils te riraient au nez.

Chez Atomy, c'est normal. Parce qu'on respecte le client, tout simplement.

### **"Je ne veux pas acheter tous les mois."**

Je comprends parfaitement. Et justement, Atomy n'est pas comme les autres MLMs.

Atomy repose sur la consommation personnelle, pas sur la vente.

Ici, tu deviens ton propre consommateur, avec ta propre boutique en ligne, sans obligation de vendre quoi que ce soit. Tu choisis simplement ce que tu consommes déjà au quotidien : soins, produits d'hygiène, compléments alimentaires, produits ménagers... Tout ce que tu trouves habituellement dans ton magasin, tu le commandes désormais dans ta boutique Atomy.

Et cerise sur le gâteau, il n'y a aucune obligation d'achat mensuelle.

La seule chose que tu as à faire, c'est d'activer ton plan de rémunération, ce qui se fait en accumulant 10 000 points de fidélité, l'équivalent d'environ 17 à 20 € d'achats.

C'est tout. Pas de contraintes, pas de pression.

Ensuite, tu fais tes courses comme d'habitude, dans ta boutique en ligne.

Tu choisis des produits de qualité, à des prix très accessibles, et si tu veux, tu partages simplement cette bonne opportunité avec d'autres. Voilà, c'est aussi simple que ça.

Tu sais, tu connais beaucoup de sociétés ou d'entreprises où tu achètes des produits, et en plus de tes achats, tu accumules des points de fidélité qui te permettent d'obtenir un revenu passif ?

Un exemple très simple : imagine Amazon. Quand tu commandes sur Amazon, tu n'as aucun point de fidélité et tu n'es absolument pas rémunéré pour avoir recommandé un produit. Pourtant, tu le fais, n'est-ce pas ?

Chez Atomy, tu fais exactement cela, mais en plus, tu as l'opportunité de gagner des revenus passifs, sans vendre ni t'engager à rien.

C'est une approche simple, accessible, et sans pression.

**"Ok, balance-moi le lien de ta boutique, je vais regarder."**

Je comprends que tu sois pressé(e), mais non, je ne vais pas t'envoyer simplement un lien comme ça.

Je suis quelqu'un de sérieux, et ce n'est pas comme ça que je travaille. Je préfère prendre le temps de t'expliquer concrètement ce qu'est Atomy et comment cela peut réellement t'apporter quelque chose.

Je ne suis pas comme d'autres personnes ou sociétés qui balancent un lien pour parrainer, puis qui laissent les gens se débrouiller tout seuls.

Si tu veux vraiment comprendre et profiter de cette opportunité, je veux m'assurer que tu aies toutes les informations et que tu sois bien préparé(e).

C'est pourquoi je te propose de faire un Zoom pour tout t'expliquer, répondre à tes questions, et que tu puisses prendre une décision éclairée.

Et ne t'inquiète pas, tu n'es pas obligé(e) d'allumer ta caméra si tu ne veux pas. L'essentiel, c'est qu'on puisse échanger, que tu me voies, que tu sois rassuré(e), et que tu comprennes bien de quoi il s'agit.

Si tu préfères simplement avoir un lien sans vouloir de discussion ou de transparence, je comprends, mais dans ce cas, je pense que notre collaboration n'aura pas vraiment de sens.

Atomy, c'est sérieux, et je suis là pour te guider à chaque étape.